# شرکت داروسازی اکسیر (سهامی عام)

# گزارش تفسیری مدیریت

# دوره مالی منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۴

# فهرست مندرجات

| عنوان | شماره صفحه |
| --- | --- |
| ماهیت کسب و کار | ۴ |
| اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف | ۸ |
| مهمترین منابع، ریسک‌ها | ۱۳ |
| نتایج عملیات و چشم اندازها | ۱۶ |
| مهمترین معیارها و شاخص‌های عملکرد | ۱۹ |
| جمع بندی | ۲۲ |

**شرکت داروسازی اکسیر (سهامی عام)**

**گزارش تفسیری مدیریت**

**دوره مالی منتهی به ۳۱ شهریور ۱۴۰۴**

در اجرای بند ۱ ماده ۷ دستورالعمل اجرایی افشای اطلاعات شرکت‌های ثبت شده نزد سازمان بورس و اوراق بهادار (مصوب مورخ ۱۳۸۶/۰۵/۰۳ و اصلاحیه های بعدی هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادار)، گزارش تفسیری مدیریت اخیر مطابق با ضوابط گزارش تفسیری مدیریت (مصوب ۱۳۹۶/۱۰/۰۴ و اصلاحیه مورخ ۱۳۹۷/۰۸/۰۶ هیات مدیره سازمان بورس و اوراق بهادار) و راهنمای بکارگیری ضوابط تهیه، گزارش تفسیری مدیریت شرکت داروسازی اکسیر برای دوره مالی منتهی به ۱۴۰۴/۰۶/۳۱که در تاریخ ۱۴۰۴/۰۸/۲۱ به تائید هیئت مدیره رسیده است.

| اعضای هیات مدیره | نام نماینده اشخاص حقوقی | سمت | امضاء |
|---|---|---|---|
| شرکت سرمایه گذاری دارویی تامین | دکتر لاله بیرامی | رییس هیات مدیره _ غیر موظف | |
| شرکت داروپخش | دکتر عاصم عبدالله پور | مدیر عامل و نایب رییس هیات مدیره-موظف | |
| شرکت تولید مواد اولیه داروپخش | دکتر وحیده چالاکی | عضو هیات مدیره _ غیر موظف | |
| شرکت داروسازی کاسپین تامین | محمد پرتوی شایان | معاونت مالی و اقتصادی و عضو هیات مدیره _ موظف | |
| شرکت دارویی ره آورد تامین | فاقد نماینده | - | |

# ۱- ماهیت کسب و کار

## ۱-۱-ماهیت شرکت و صنعت

شرکت داروسازی اکسیر تولید کننده چهار گروه داروی انسانی به شرح ذیل می‌باشد:

| گروه محصولات تولیدی | واحد سنجش | ظرفیت اسمی در یک شیفت | ظرفیت معمول عملی |
|---|---|---|---|
| بخش استریل | عدد | ۳۵،۹۸۵،۰۰۰ | ۷۷.۸۳۷.۶۳۷ |
| بخش جامدات | عدد | ۴۰۵،۵۰۰،۰۰۰ | ۳۸۸.۶۷۳.۷۴۱ |
| بخش سفالسپورین | عدد | ۴۰،۶۸۷،۵۰۰ | ۵۱.۷۱۰.۵۵۱ |
| بخش شربت | عدد | ۶،۲۵۰،۰۰۰ | ۹.۱۳۶.۶۰۵ |

۱-۱-۱- ظرفیت‌های عملی بر اساس میانگین تولید واقعی دوره‌های ۶ ماهه سال‌های ۱۴۰۱ ، ۱۴۰۲ و ۱۴۰۳ می باشد.

## ۱-۲- مواد اولیه

۱-۲-۱- نحوه تامین و وضعیت بازار مواد اولیه شرکت:

خرید شرکت از داخل کشور و یا خارج از کشور تامین می گردد که در انجام خرید خارجی با ارسال مقدار مورد نیاز مواد اولیه برای شرکتهای بین المللی و جزء منابع مجاز تامین کننده ماده اولیه شرکت درخواست استعلام ارسال و پس از تعیین برنده در کمیسیون معاملات خارجی به لحاظ تایید کیفی و حداقل نرخ نسبت به ثبت سفارش و مراحل تخصیص ارز نسبت به حمل آنها اقدام می گردد و در حوزه خرید داخلی نیز پس از استعلام قیمت و تشکیل کمیسیون معاملات داخلی پس از تعیین برنده با توجه به تایید کیفی، حداقل نرخ و صرفه و صلاح شرکت نسبت به خرید اقدامات الزم صورت می پذیرد.

طی دوره منتهی به ۱۴۰۴/۰۶/۳۱ مبلغ ۲،۱۳۴،۸۹۴ میلیون ریال خرید خارجی و ۷،۳۶۲،۰۷۱ میلیون ریال خرید داخلی صورت گرفته است.

| ردیف | نام ماده اولیه | واحد اندازه‌گیری | میزان مصرفی | تامین کنندگان |
|---|---|---|---|---|
| ۱ | سفکسیم | کیلوگرم | ۸،۵۴۰ | داخلی |
| ۲ | آزیترومایسین | کیلوگرم | ۷،۳۹۶ | داخلی |
| ۳ | انسولین انسانی | کیلوگرم | ۴۲ | خارجی |
| ۴ | سفالکسین | کیلوگرم | ۱۵،۹۵۸ | داخلی/خارجی |
| ۵ | متادون | کیلو گرم | ۱،۹۴۵ | داخلی |

### ۳-۱- جایگاه شرکت در صنعت

شرکت داروسازی اکسیر در دوره مالی مورد گزارش با حجم فروش ریالی خالص ۲۸،۳۷۳،۳۴۳ میلیون ریال در رده دوم شرکت‌های تولید کننده محصول نهایی گروه دارویی تامین و همواره جزء چهار شرکت برتر شرکت‌های دارویی بورسی کشور می‌باشد.

### ۴-۱- جزئیات فروش

۱-۴-۱- جزئیات فروش در داخل:
مبلغ کل فروش ناخالص داخلی شرکت داروسازی اکسیر مبلغ ۲۹.۶۸۸.۹۶۷ میلیون ریال می‌باشد که تماماً از طریق شرکت‌های پخش دارویی در داخل کشور به فروش رسیده است.

**مبالغ – میلیون ریال**

| ردیف | گروه محصول | کل مقدار فروش داخلی | مبلغ فروش داخلی | کل مقدار فروش داخلی در بورس کالا |
|---|---|---|---|---|
| ۱ | بخش استریل | ۸۵.۷۱۶.۶۹۶ | ۱۶.۱۶۵.۵۵۵ | - |
| ۲ | بخش سفالسپورین‌ها | ۵۷.۶۰۹.۰۲۶ | ۵.۴۴۰.۸۴۲ | - |
| ۳ | بخش جامدات | ۴۱۲.۳۰۷.۸۲۰ | ۵.۳۰۴.۴۶۰ | - |
| ۴ | بخش شربت | ۸.۷۳۴.۲۸۳ | ۲.۷۷۸.۱۱۰ | - |
| | جمع | ۵۶۴.۳۶۷.۸۲۵ | ۲۹.۶۸۸.۹۶۷ | - |

قیمت گذاری محصولات برای فروش داخلی توسط کمیسیون قیمت گذاری سازمان غذا و دارو صورت می‌پذیرد و فروش محصولات شرکت در داخل کشور بر اساس قراردادهای فی‌مابین از طریق شرکت‌های توزیع داروپخش، پخش هجرت، پخش دارویی اکسیر، پخش محیا دارو، پخش شفا آراد، داروسازان التیام، پورا پخش، پخش ممتاز، بهستان پخش ، سینا پخش ژن، پخش البرز و پخش مشاطب است.

۲-۴-۱- وضعیت پرداخت‌ها به دولت:

**مبالغ – میلیون ریال**

| ردیف | نوع محصول | ۶ ماهه اول سال ۱۴۰۴ | ۶ ماهه اول سال ۱۴۰۳ | دلایل تغییرات |
|---|---|---|---|---|
| ۱ | مالیات عملکرد | ۹۷۹،۷۲۷ | ۵۹۳.۴۳۵ | - |
| ۲ | مالیات بر ارزش افزوده | ۴۵،۶۸۵ | ۵۰.۴۳۲ | - |
| ۳ | بیمه سهم کارفرما | ۴۴۳،۴۲۲ | ۲۸۸.۷۷۷ | - |
| ۴ | حقوق و عوارض گمرکی | ۸۱،۵۲۴ | ۲۴۰.۱۰۴ | - |
| جمع | | ۱،۵۵۰،۳۵۸ | ۱.۱۷۲.۷۴۸ | |

۳-۴-۱- جزئیات فروش صادراتی

نرخ صادراتی فروش محصولات توسط هیئت مدیره مشخص می‌گردد.

**مبالغ – میلیون ریال**

| ردیف | نوع محصول | کل مقدار فروش صادراتی | مبلغ فروش صادراتی |
|---|---|---|---|
| ۱ | بخش استریل | ۱۴.۱۳۱ | ۱.۱۱۴ |
| ۲ | بخش سفالسپورین‌ها | ۷۴۳.۰۰۶ | ۱۵۹.۸۳۰ |
| ۳ | بخش جامدات | ۱.۴۷۱.۴۲۰ | ۱۳.۰۶۴ |
| ۴ | بخش شربت | - | - |
| جمع | | ۲.۲۲۸.۵۵۷ | ۱۷۴.۰۰۸ |

**۵-۱- قوانین و مقررات و سایر عوامل برون سازمانی موثر بر شرکت و احتمال تغییر در آنها از جمله مولفه‌های اقتصادی کلان:**

- اساسنامه
- قانون تجارت
- قانون مالیاتهای مستقیم و ارزش افزوده
- قانون کار و تأمین اجتماعی
- قوانین و مقررات بورس و اوراق بهادار

- قوانین و مقررات صادرات و واردات
- قوانین و مقررات ابلاغی از سوی بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران
- قوانین و مقررات وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی و سازمان غذا و دارو
- مصوبات مجامع عمومی سهامداران
- مصوبات هیئت‌مدیره
- قانون مبارزه با پولشوئی
- سایر قوانین و مقررات دولتی مرتبط با کسب و کار

۱-۵-۱- تغییر نرخ ارز از دولتی به نیمایی در تاریخ ۱۴۰۱/۰۴/۲۳ باعث افزایش بهای تمام شده خرید مواد اولیه شده است.

### ۶-۱- وضعیت رقابت

**مبالغ – میلیون ریال**

| ردیف | نام شرکت | مبلغ فروش | محصول تولیدی | کیفیت محصولات |
|---|---|---|---|---|
| ۱ | داروسازی عبیدی | ۶۵،۸۵۰،۴۳۳ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۲ | کارخانجات داروپخش | ۳۵،۷۰۴،۵۵۷ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۳ | داروسازی دانا | ۲۹،۷۶۰،۳۹۲ | دارو/مواد اولیه | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۴ | داروسازی اکسیر | ۲۸،۳۷۳،۳۴۳ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۵ | البرز دارو | ۲۵،۲۸۸،۲۰۲ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۶ | داروسازی کاسپین تامین | ۲۱،۹۵۹،۵۹۷ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۷ | داروسازی سبحان | ۲۰،۷۹۸،۳۱۴ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۸ | سینا دارو | ۱۹،۹۹۳،۰۳۳ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۹ | داروسازی فارابی | ۱۷،۹۲۷،۵۱۰ | دارو | مورد تایید وزارت بهداشت |
| ۱۰ | تولید مواد اولیه داروپخش | ۱۵،۰۱۹،۷۹۹ | دارو/ مواد اولیه | مورد تایید وزارت بهداشت |

**۷-۱- اطلاعات بازارگردان شرکت:**

خلاصه مشخصات و عملکرد بازارگردان به شرح جدول ذیل می باشد:

| ردیف | عنوان | پارامتر |
|---|---|---|
| ۱ | نام بازارگردان | صباگستر نفت و گاز تامین |
| ۲ | آغاز دوره بازارگردانی | ۱۳۹۹/۰۷/۱۲ |
| ۳ | پایان دوره بازارگردانی | ۱۴۰۳/۰۸/۰۳ |
| ۴ | منابع اختصاص یافته به بازارگردان از سوی ناشر (میلیون ریال) | ۹۲.۷۳۵ |
| ۵ | منابع اختصاص یافته به بازارگردان از سوی سهامدار عمده (میلیون ریال) | - |
| ۶ | مبلغ خرید طی دوره (میلیون ریال) | ۳۳.۰۲۴ |
| ۷ | مبلغ فروش طی دوره (میلیون ریال) | ۵.۵۳۰ |
| ۸ | تعداد سهام خریداری شده طی دوره | ۲.۶۴۷.۶۶۲ |
| ۹ | تعداد سهام فروخته شده طی دوره | ۱۶۱.۶۵۷ |

## ۲- اهداف مدیریت و راهبردهای مدیریت برای دستیابی به آن اهداف

شرکت داروسازی اکسیر حداکثر ظرفیت خود را برای کسب رضایت مشتریان و ذینفعان در خصوص کیفیت محصولات با تکیه بر کارکنان و بهره‌گیری از ظرفیت‌های داخلی همواره دنبال می‌کند و در این راستا اهداف و استراتژی‌هایی برای شرکت به شرح ذیل تدوین نموده است:

- برنامه‌ریزی و کنترل مستمر زنجیره تامین جهت تامین به موقع مواد اولیه و اقلام بسته‌بندی مورد نیاز شرکت با توجه به شرایط تحریم
- تمرکز شرکت در توسعه محصولات از طریق تولید داروهای جدید با فروش و سود بالا و تلاش برای تکمیل سبد محصول مطابق استراتژی توسعه محصول شرکت.

- تولید و تأمین و عرضه به موقع محصولات با کیفیت برای نیازهای دارویی کشور
- پیگیری اقدامات اصلاحی مورد نیاز و رفع عدم انطباق‌ها بر اساس بازرسی‌های نهادهای داخلی و خارجی و فراهم کردن شرایط لازم جهت بهبود و اخذ GMP
- بازنگری و بهبود سیستم برنامه‌ریزی فروش و پیش‌بینی بازار و پایش مستمر فروش به ویژه محصولات جدید و استراتژیک در مراکز شرکت‌های توزیع در جهت توسعه فروش و افزایش سهم بازار
- ایجاد مکانیزم و ساختار برای پایش مستمر و نظام‌مند قیمت تمام شده و برنامه‌ریزی برای کاهش بهای تمام شده و اخذ به موقع افزایش قیمت‌ها
- تدوین استراتژی‌های شرکت در خصوص حوزه‌های درمانی
- حفظ و افزایش بازارهای صادراتی بخصوص در بازارهای نوظهور
- افزایش تعداد محصولات تولید قراردادی در راستای استفاده بهینه از ظرفیت‌های خالی تولید
- طراحی و برنامه‌ریزی و اجرای پروژه‌های ارتقاء GMP

**۱-۲- اهداف کلان و برنامه‌های بلندمدت و کوتاه مدت:**

در سال ۱۴۰۴ مبلغ ۵۲۹.۲۹۴ میلیون ریال بابت ایجاد، توسعه و افزایش ظرفیت خطوط تولیدی در قالب پروژه‌های ذیل هزینه گردیده است:

**مبالغ – میلیون ریال**

| ردیف | نام پروژه | هزینه‌های انجام شده | درصد کار انجام شده | میزان هزینه‌های آتی | زمان احتمالی بهره‌برداری |
|---|---|---|---|---|---|
| ۱ | پروژه خط پودر جدید استریل | ۳۸۰،۲۹۷ | ۶۳ | ۲۱۹،۷۰۳ | ۱۴۰۴/۱۲/۰۱ |
| ۲ | پروژه بهبودGMP بخش جامدات | ۱۰۷،۶۷۷ | ۶۰ | ۷۲،۳۲۳ | ۱۴۰۴/۰۷/۳۰ |
| ۳ | پروژه ساخت دستگاه چک چشمی شماره ۲ | ۱۸،۹۵۷ | ۷۶ | ۶،۰۴۳ | ۱۴۰۴/۰۷/۳۰ |
| ۴ | پروژه بهبودGMP بخش استریل | ۱۷،۸۷۷ | ۶۰ | ۱۲،۱۲۳ | ۱۴۰۴/۰۸/۳۰ |
| ۵ | پروژه خط چهارم مایعات خوراکی | ۴،۴۸۶ | ۲۲ | ۱۵،۵۱۴ | ۱۴۰۴/۰۸/۳۰ |
| | جمع | ۵۲۹،۲۹۴ | - | ۳۲۵،۷۰۶ | - |

**۲-۲- برنامه توسعه محصولات جدید و ورود به بازارهای جدید توزیع:**

با گسترش شرکت‌های تولیدی به تدریج سهم فروش و حاشیه سود این محصولات رو به کاهش بوده و شرکت‌های داروسازی برای بقاء و رقابت باید وارد بازارهای جدید شوند که تولید داروهای جدید و صادرات از جمله این بازارهاست. با این نگرش، تولید داروهای جدید در برنامه تحقیق و توسعه شرکت داروسازی اکسیر قرار گرفته است، به موازات و بنا به تعهد علمی و اخلاقی به جامعه، حفظ و تداوم کیفیت از جمله برنامه‌های این شرکت می‌باشد. لذا شرکت در سال ۱۴۰۴ به دنبال افزایش صادرات و تولید محصولات جدید در راستای تحقق اهداف بودجه می‌باشد.

**۲-۳- رویه های مهم حسابداری، برآوردها و قضاوت ها و تاثیرات تغییرات آنها بر نتایج گزارش شده:**

در دوره مالی مورد گزارش مهمترین تغییر در رویه و استانداردها اعمال استاندارد حسابداری شماره ۴۳ بابت شناسایی درآمد به ارزش منصفانه می‌باشد.

**۲-۴- سیاستهای شرکت در ارتباط با راهبری شرکتی و اقدامات صورت گرفته در رابطه با آن:**

**گزارش پایداری شرکتی:**

- شرکت اکسیر، برگزیده صنعت سبز استانی از سوی سازمان حفاظت محیط زیست است که دست آورد نگرش مثبت شرکت در کمک به جامعه است
- شرکت با رویکرد توسعه پایدار و ایجاد ساز و کاری برای سنجش و ارزیابی توان ایجاد ارزش در کوتاه مدت و بلند مدت در جهت حضور فعال در محافل علمی مربوط به حوزه های مختلف کاری شرکت، بهبود عملکرد شرکت در حوزه تولید داروهای جدید مورد نیاز بازار (داروهایی که برای اولین بار در کشور تولید می شوند) حمایت ملی و گسترده مدیران ارشد و ارائه مقالات در کنفرانس های علمی مرتبط، همچنین دریافت تقدیرنامه از فرماندار بروجرد، دریافت تقدیرنامه از وزارت تعاون، کار و رفاه اجتماعی بعنوان خانه بهداشت کارگری نمونه، برگزیده یکی دیگر از مصادیق رضایت نمایندگان جامعه از فعالیتهای شرکت است.

**گزارش اقدامات انجام شده در خصوص مسائل محیط زیست:**

- خرید برق مصرفی شرکت، از بورس انرژی که درصدی از این خرید از منابع تجدید پذیر می‌باشد.
- کاهش مصرف انرژی با تشکیل کارگروه رصد مصرف منابع، جهت پایش مداوم مصارف برق، گاز و آب

**گزارش اقدامات انجام شده در خصوص مسائل اقتصادی :**

- کلیه پرونده های مالیاتی عملکرد، ارزش افزوده و حقوق تا پایان سال ۱۴۰۱ قطعی و تسویه گردیده است.
- در خصوص مسولیت های اجتماعی شرکت در دوره جاری معادل ۳.۰۰۰ میلیون ریال پرداخت نموده است.
- جهت حفظ پایداری شرکت کمیته‌های تخصصی ذیل نقش کلیدی ایفا می‌کنند:

**۵-۲- کمیته‌های اصلی شرکت**

**۱-۵-۲- اعضای کمیته حسابرسی**

| نام و نام خانوادگی | سمت | رشته تحصیلی | مدرک تحصیلی |
|---|---|---|---|
| لاله بیرامی | رئیس کمیته | حسابداری | دکتری |
| سید علی اکبر تیموریان | عضو کمیته | حسابداری | کارشناسی ارشد |
| سید مسعود موسوی | عضو کمیته | حسابداری | کارشناسی ارشد |

**۲-۵-۲- اعضای کمیته ریسک**

| نام و نام خانوادگی | رشته تحصیلی | مدرک تحصیلی | پست سازمانی |
|---|---|---|---|
| محمد پرتوی شایان | حسابداری | کارشناسی | معاونت مالی و اقتصادی |
| حسن یزدانیان | مهندسی صنایع | کارشناسی | معاونت بازاریابی و فروش |
| مهدی جابر انصاری | کامپیوتر نرم افزار | کارشناسی | مدیر برنامه ریزی و انبارها (عضوکمیته) |
| رامین نورانی | مهندسی مکانیک | کارشناسی ارشد | مدیر فنی و مهندسی (عضوکمیته) |
| بهاره چهاردولی | مدیریت بازرگانی | کارشناسی ارشد | مدیر بازرگانی (عضوکمیته) |

**۳-۵-۲- اعضای کمیته انتصابات**

| نام و نام خانوادگی | رشته تحصیلی | مدرک تحصیلی | پست سازمانی |
|---|---|---|---|
| وحیده چالاکی | داروسازی | دکتری | عضو غیرموظف هیات مدیره (رییس کمیته) |
| سعید دانش آموز | داروسازی | دکتری | عضو مستقل (عضو کمیته) |
| علیرضا یکتا دوست حسینی | داروسازی | دکتری | عضو مستقل (عضو کمیته) |

**۴-۵-۲- اعضای کمیته اعتبارسنجی مشتریان**

| نام و نام خانوادگی | رشته تحصیلی | مدرک تحصیلی | پست سازمانی |
|---|---|---|---|
| عاصم عبدالله پور | شیمی | دکتری | مدیر عامل (عضوکمیته) |
| محمد پرتوی شایان | حسابداری | کارشناسی | معاونت مالی و اقتصادی (عضو کمیته) |
| معصومه کاظمی | مدیریت کسب و کار | کارشناسی ارشد | مدیر فروش (عضو کمیته) |
| داود گودرزی | مدیریت دولتی | کارشناسی ارشد | مدیرحراست (عضوکمیته) |
| عبدالوحید زاهدی | حقوق خصوصی | دکتری | مشاور حقوقی |

**۵-۵-۲- اعضای کمیته وصول مطالبات**

| نام و نام خانوادگی | رشته تحصیلی | مدرک تحصیلی | پست سازمانی |
|---|---|---|---|
| عاصم عبدالله پور | شیمی | دکتری | مدیر عامل (عضوکمیته) |
| محمد پرتوی شایان | حسابداری | کارشناسی | معاونت مالی و اقتصادی (عضو کمیته) |
| محمد تقی یاوری | حسابداری | کارشناسی ارشد | مدیر مالی (عضو کمیته) |
| معصومه کاظمی | مدیریت کسب و کار | کارشناسی ارشد | مدیر فروش (عضو کمیته) |

### ۶-۲- امتیاز شفافیت اطلاعاتی شرکت

وضعیت رتبه‌بندی شرکت از لحاظ نقد شوندگی در دوره مالی مورد گزارش و سال مالی قبل بر اساس اطلاعات سازمان بورس و اوراق بهادار به شرح زیر بوده است:

| شرح | ۱۴۰۴/۰۶/۳۱ | ۱۴۰۳/۱۲/۳۰ |
|---|---|---|
| کیفیت افشا و اطلاع رسانی (رتبه) | ۲۸ | ۲۸ |
| تعداد روزهای گشایش نماد | ۱۶۰ | ۳۶۰ |
| تعداد روزهای معاملاتی | ۱۱۹ | ۲۳۶ |

## ۳- مهمترین منابع، مصارف، ریسک‌ها و روابط

### ۳-۱- منابع مالی

مهمترین منبع در دسترس شرکت، سرمایه انسانی متخصص و متعهد می‌باشد که بالاترین تاثیر را در روند رشد شرکت دارد. منابع مالی و نحوه تأمین آن شامل مطالبات تجاری، تسهیلات ریالی، افزایش سرمایه، اخذ اعتبار از فروشندگان است که کنترل این منابع در راستای ایجاد توازن در شرکت از طریق مدیریت منابع و مصارف برای تأمین سرمایه در گردش است که اتخاذ سیاستهای جدید در خصوص وصول مطالبات از شرکتهای پخش و اخذ اعتبار از تامین کنندگان در بازپرداخت بدهی ها است. ضمنا در این راستا شرکت تسهیلات ریالی کم بهره را با تسهیلات فعلی جایگزین نموده است.

۳-۲- مصارف:

مهم‌ترین مصارف شرکت، مصرف مواد اولیه و بسته بندی تولیدی به مبلغ ۱۰،۵۸۳،۰۸۸ میلیون ریال می‌باشد که سهم ۶۸ درصدی از مبلغ ۱۵،۴۶۲،۳۶۴ میلیون ریالی بهای تمام شده کالای فروش رفته را تشکیل می‌دهد.

### ۳-۳- ریسک‌ها و موارد عدم اطمینان و تجزیه و تحلیل آن:

#### ۳-۳-۱- ریسک نوسانات نرخ بهره، افزایش سپرده تسهیلات و عدم پرداخت تسهیلات:

افزایش قابل توجه در نرخ هزینه‌های مالی و یا افزایش سپرده اخذ تسهیلات توسط بانک‌ها می‌تواند باعث کاهش سود خالص و همچنین عدم پرداخت تسهیلات از طرف بانک‌ها باعث کاهش جریان ورودی وجه نقد و کاهش عملیات شرکت گردد چرا که قسمت قابل توجهی از سرمایه در گردش مورد نیاز شرکت از محل تسهیلات بانکی تأمین می‌شود.

**۲-۳-۳- ریسک نوسانات نرخ ارز:**

با توجه به اینکه قسمت عمده‌ای از خرید مواد اولیه، مواد مصرفی، قطعات یدکی و ماشین آلات، وارداتی می‌باشد افزایش قابل توجه نرخ ارز و یا تغییر سیاست‌های تخصیص ارز به شرکت‌های دارویی از نرخ رسمی به نیمایی می‌تواند باعث افزایش بهای تمام شده محصولات تولیدی و کاهش سود خالص شرکت می‌شود.

**۳-۳-۳- ریسک سیاسی و قانونی:**

با توجه به وارداتی بودن مواد اولیه، قطعات و لوازم یدکی، خرید ماشین‌آلات جدید، هرگونه شرایط محدود کننده از قبیل تحریم‌های بین المللی یا تغییر در قوانین و مقررات دولتی می‌تواند باعث کاهش فعالیت‌های شرکت و نهایتاً کاهش سود خالص شرکت شود.

**۴-۳-۳- ریسک تجاری:**

در خصوص محصولات مشابه تولید داخل بخصوص محصولات جدید که درصد بالایی واردات، توسط شرکت‌های وارداتی یا وابسته به شرکت‌های خارجی صورت می‌گیرد احتمال از دست رفتن فرصت جهت ورود به بازار یا گرفتن سهم بازار بشدت کاهش می‌یابد.

شرکت برای کاهش ریسک‌های فوق بدنبال جایگزین نمودن تسهیلات ریالی کم بهره و بدون سپرده، تولید محصولات بی‌رقیب و یا کم رقیب با حاشیه سود بالا، اتخاذ سیاست‌های فروش در خصوص کاهش مطالبات سررسید شده از شرکت‌های پخش و توسعه فروش صادراتی با کیفیت می باشد.

**۵-۳-۳- روابط مهم با ذینفعان:**

ذینفعان شرکت به سه گروه سهامداران، مشتریان و تامین‌کنندگان تقسیم می شوند. که انتظارات هریک به شرح ذیل تامین می گردد:

- سهامداران: حضور نمایندگان در جلسات هیئت‌مدیره و مجامع و مکاتبات اداری
- مشتریان: بالا بردن کیفیت محصولات، تنوع و تحویل به موقع، تعیین سطح سود آوری مناسب
- تامین‌کنندگان : تعامل دو طرفه، اعمال سیاست‌های پایدار و پرداخت‌های به موقع طبق شرایط قرارداد

**۴-۳- اطلاعات مربوط به معاملات با اشخاص وابسته:**

-در دوره جاری شرکت مبلغ ۱۴،۶۶۷،۳۳۹ میلیون ریال معادل ۵۲ درصد از فروش خالص خود و همچنین مبلغ ۲۰.۸۱۲ میلیون ریال فروش مواد اولیه را به شرکت‌های گروه دارویی تامین انجام داده است.

-مبلغ ۱،۴۳۹،۴۳۰ میلیون ریال معادل ۱۹ درصد از خرید داخلی و مبلغ ۸.۳۴۶ میلیون ریال بابت اجاره ساختمان از شرکت‌های گروه دارویی تامین صورت پذیرفته است.

**۵-۳- دعاوی حقوقی له یا علیه شرکت و اثرات ناشی از آن:**

| ردیف | خواهان | خوانده | موضوع | مبالغ به میلیون ریال | اهم اقدامات انجام شده |
|---|---|---|---|---|---|
| ۱ | شرکت داروسازی اکسیر | حسن علی جان احمد نژاد | خسارت بابت مکمل های داروئی | - | این پرونده توسط هلدینگ دارویی تامین در حال پیگیری است و شرکت به هلدینگ جهت این موضوع وکالت داده است. |
| ۲ | شرکت داروسازی اکسیر | شرکت پخش ارشیا دارو | مطالبه وجه چک بابت فروش محصولات | ۱۵.۳۶۱ | وصول بخشی از مطالبات و پیگیری وصول مابقی طلب طبق حکم دادگاه |
| ۳ | شرکت داروسازی اکسیر | محمد خزائی و بانک ملت | جعل چک | ۱۵۳.۷۰۰ | اقامه دعوا |

## ٤- نتایج عملیات و چشم اندازها

### ۴-۱- نتایج عملکرد مالی و عملیاتی:

مبالغ – میلیون ریال

| شرح | ۱۴۰۴/۰۶/۳۱ | ۱۴۰۳/۰۶/۳۱ |
|---|---|---|
| درآمدهای عملیاتی (داخلی) | ۲۸.۱۹۹.۳۳۵ | ۲۲.۶۲۰.۱۶۴ |
| درآمدهای عملیاتی (صادراتی) | ۱۷۴.۰۰۸ | ۵۸۱.۰۱۲ |
| جمع درآمدهای عملیاتی | ۲۸.۳۷۳.۳۴۳ | ۲۳.۲۰۱.۱۷۶ |
| بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی | (۱۵.۴۶۲.۳۶۴) | (۱۳.۸۸۴.۸۵۷) |
| سود ناخالص | ۱۲.۹۱۰.۹۷۹ | ۹.۳۱۶.۳۱۹ |
| هزینه های فروش، اداری و عمومی | (۸۳۳.۸۹۲) | (۶۲۶.۴۲۶) |
| سایر درآمدها | ۱۱.۲۴۴ | ۳۱.۳۹۳ |
| سایر هزینه ها | (۹۸.۴۸۰) | (۲۶.۶۸۱) |
| سود عملیاتی | ۱۱.۹۸۹.۸۵۱ | ۸.۶۹۴.۶۰۵ |
| هزینه های مالی | (۲.۳۸۶.۱۷۹) | (۲.۲۳۰.۳۴۶) |
| سایر درآمدها و هزینه های غیر عملیاتی | ۱۸۴.۱۶۱ | ۴۹۴.۲۷۳ |
| سود قبل از کسر مالیات | ۹.۷۸۷.۸۳۳ | ۶.۹۵۸.۵۳۲ |
| هزینه مالیات بر درآمد | (۲.۲۶۴.۹۱۴) | (۱.۵۰۷.۹۸۱) |
| سود خالص | ۷.۵۲۲.۹۱۹ | ۵.۴۵۰.۵۵۱ |

## ۴-۲- جزئیات پرداخت و آخرین وضعیت پرداخت سود سهام مطابق مصوبه آخرین مجمع:

سود هر سهم مصوب مجمع سال ۱۴۰۳ مبلغ ۳.۵۵۵ ریال و سال ۱۴۰۲ مبلغ ۳.۱۲۰ ریال است

طبق مصوبه آخرین مجمع عمومی مورخ ۱۴۰۴/۰۳/۱۰ وضعیت پرداخت سود سهام به شرح ذیل می باشد.

مبالغ –میلیون ریال

| گروه سهامداران | مانده اول دوره | سود سهام مصوب | افزایش سرمایه در جریان | پرداخت شده | مانده پرداخت نشده |
|---|---|---|---|---|---|
| حقیقی – کل مبلغ (سجامی و غیرسجامی) | ۹.۳۰۸ | ۴۷۱.۱۱۴ | ۱۲۶.۶۳۲ | ۱۰ | ۳۵۳.۷۸۰ |
| سبدهای سرمایه گذاری – کل مبلغ قابل پرداخت | - | ۱۱۳.۹۶۷ | ۳۰.۶۳۳ | - | ۸۳.۳۳۴ |
| صندوق های سرمایه گذاری – کل مبلغ قابل پرداخت | ۷۹.۵۴۳ | ۴۴۲.۵۹۴ | ۱۱۸.۹۶۶ | ۶۶.۴۷۷ | ۳۳۶.۶۹۴ |
| حقوقی – کل مبلغ قابل پرداخت | ۹.۲۴۲.۶۰۲ | ۶.۹۷۱.۰۷۵ | ۱.۸۷۳.۷۶۹ | ۱.۵۸۰.۶۷۴ | ۱۲.۷۵۹.۲۳۴ |
| جمع کل | ۹.۳۳۱.۴۵۳ | ۷.۹۹۸.۷۵۰ | ۲.۱۵۰.۰۰۰ | ۱.۶۴۷.۱۶۱ | ۱۳.۵۳۳.۰۴۲ |

## ۴-۳- تغییرات در پرتفوی سرمایه گذاریها، ترکیب داراییها و وضعیت شرکت:

مبالغ –میلیون ریال

| نام شرکت | دوره مالی منتهی به ۱۴۰۴/۰۶/۳۱ | | | دوره مالی منتهی به ۱۴۰۳/۱۲/۳۰ | | |
|---|---|---|---|---|---|---|
| | درصد مالکیت | بهای تمام شده | درآمد سرمایه‌گذاری | درصد مالکیت | بهای تمام شده | درآمد سرمایه‌گذاری |
| زاگرس فارمد پارس | – | ۱۴ | ۵۶ | - | ۱۴ | ۴۸ |
| داروپخش | – | ۱۹ | ۲۸ | - | ۱۹ | ۲۴ |
| بانک خاورمیانه | – | ۵ | ۴ | - | ۵ | ۳ |
| پخش دارویی اکسیر | ۱۹.۷ | ۱۰۸.۳۵۰ | ۲۳۹.۰۱۴ | ۱۹.۷ | ۹۲.۵۹۰ | ۲۹۰.۵۷۵ |
| داروپخش باکو | ۱۰ | ۱.۱۳۲ | - | ۱۰ | ۱.۱۳۲ | - |
| پارس دارو | – | ۷۷ | ۱۸ | | ۷۵ | ۸ |
| اوزان | – | – | - | - | – | – |
| **جمع** | – | **۱۰۹.۵۹۷** | **۲۳۹.۱۲۰** | – | **۹۳.۸۳۵** | **۲۹۰.۶۵۸** |

## ۴-۴- تحلیل حساسیت:

مبالغ – میلیون ریال

| تحلیل حساسیت ارزی | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|
| نرخ دلار نیمایی | ۳۵۰,۰۰۰ | ۳۶۰,۰۰۰ | ۳۷۰,۰۰۰ | ۳۸۰,۰۰۰ | ۳۹۰,۰۰۰ | ۴۰۰,۰۰۰ | ۴۱۰,۰۰۰ |
| درآمد عملیاتی | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ | ۵۴,۰۴۹,۷۶۰ |
| بهای تمام شده | (۳۱,۶۴۶,۵۱۲) | (۳۱,۹۰۳,۱۳۰) | (۳۲,۱۵۹,۷۴۷) | (۳۲,۴۱۶,۳۶۵) | (۳۲,۶۷۲,۹۸۳) | (۳۲,۹۲۹,۶۰۰) | (۳۳,۱۸۶,۲۱۸) |
| سود ناخالص | ۲۲,۴۰۳,۲۴۸ | ۲۲,۱۴۶,۶۳۰ | ۲۱,۸۹۰,۰۱۳ | ۲۱,۶۳۳,۳۹۵ | ۲۱,۳۷۶,۷۷۷ | ۲۱,۱۲۰,۱۶۰ | ۲۰,۸۶۳,۵۴۲ |
| سود خالص | ۱۱,۸۷۳,۷۲۱ | ۱۱,۷۳۷,۷۱۴ | ۱۱,۶۰۱,۷۰۷ | ۱۱,۵۳۰,۴۵۰ | ۱۱,۳۲۹,۶۹۲ | ۱۱,۱۹۳,۶۸۵ | ۱۱,۰۵۷,۶۷۷ |
| سود هر سهم | ۵,۲۷۷ | ۵,۲۱۷ | ۵,۱۵۶ | ۵,۱۲۵ | ۵,۰۳۵ | ۴,۹۷۵ | ۴,۹۱۵ |

مفروضات تحلیلی منتهی به ۲۹ اسفند ماه سال ۱۴۰۴

نرخ دلار طی برآورد سال ۱۴۰۴ معادل ۳۸۰.۰۰۰ ریال در نظر گرفته شده است که در تحلیل حساسیت های فوق نرخ های پایین تر و بالاتر در نظر گرفته شده است.

با توجه به عملکرد سال ۱۴۰۳ برآورد می گردد ۳۹ ٪ از خریدهای شرکت جهت تامین مواد اولیه سال ۱۴۰۴ از محل منابع خارجی صورت پذیرد و همچنین ۳۱٪ از خریدهای داخلی نیز مستقیما متاثر از نوسانات نرخ ارز قرار گیرند.

نتایج واقعی متفاوت از پیش بینی ها خواهد بود و تفاوت های حاصل می تواند با اهمیت باشد.

## ۵- مهمترین معیارها و شاخص‌های عملکرد برای ارزیابی عملکرد واحد تجاری در مقایسه با اهداف اعلام شده:

### ۵-۱- شاخص ها و معیارهای عملکرد برای ارزیابی:

مبالغ – میلیون ریال

| شرح | بودجه | عملکرد واقعی ۶ ماه سال ۱۴۰۴ | دلایل انحراف |
|---|---|---|---|
| **اطلاعات مقدار تولید و فروش** | | | |
| مقدار تولید محصولات استریل | ۸۶.۲۱۵.۸۰۰ | ۸۱.۰۰۸.۷۷۴ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار تولید محصولات شربت | ۶.۲۷۶.۹۳۰ | ۸.۱۹۲.۱۵۵ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار تولید محصولات جامدات | ۳۵۱.۴۷۴.۷۵۰ | ۳۸۹.۸۵۰.۴۶۶ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار تولید محصولات سفالسپورین | ۶۵.۱۷۸.۳۱۸ | ۵۵.۵۵۵.۵۵۸ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار فروش محصولات استریل | ۷۸.۳۷۸.۰۰۰ | ۸۵.۷۳۰.۸۲۷ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار فروش محصولات شربت | ۵.۷۰۶.۳۰۰ | ۸.۷۳۴.۲۸۳ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار فروش محصولات جامدات | ۳۱۹.۵۲۲.۵۰۰ | ۴۱۳.۷۷۹.۲۴۰ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مقدار فروش محصولات سفالسپورین | ۵۹.۲۵۳.۰۱۶ | ۵۸.۳۵۲.۰۳۲ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| **اطلاعات مبلغ فروش و بهای تمام شده** | | | |
| مبلغ فروش محصولات استریل | ۱۴.۱۰۵.۸۰۵ | ۱۵.۰۳۷.۳۹۱ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مبلغ فروش محصولات شربت | ۱.۲۴۳.۵۰۵ | ۲.۷۲۰.۷۲۳ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مبلغ فروش محصولات جامدات | ۳.۲۸۰.۹۰۳ | ۴.۸۸۳.۸۷۵ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| مبلغ فروش محصولات سفالسپورین | ۵.۹۷۸.۹۷۱ | ۵.۴۳۲.۱۲۴ | تولید محصولات پرکشش و بهینه سازی سبد محصولات |
| درآمد ارائه خدمات | ۳۰۰.۰۰۰ | ۲۹۹.۲۳۰ | - |
| بهای تمام شده کالای فروش رفته | ۱۴.۹۱۷.۶۳۰ | ۱۵.۴۶۲.۳۶۴ | افزایش حجم فروش نسبت به بودجه |
| **اطلاعات نسبت‌های مالی** | | | |
| حاشیه سود ناخالص | ۴۰٪ | ۴۶٪ | اخذ افزایش قیمت متناسب با هزینه های تولید |
| هزینه‌های مالی به فروش | ۱۲٪ | ۸٪ | عدم دریافت و تمدید برخی تسهیلات در طی دوره توسط بانک ها |
| دوره وصول مطالبات | ۲۹۲ | ۲۴۸ | - |
| حاشیه سود خالص | ۲۲٪ | ۲۷٪ | اخذ افزایش قیمت متناسب با هزینه های تولید |
| نسبت بازده دارایی‌ها | ۱۶٪ | ۱۱٪ | - |
| نسبت بازده حقوق صاحبان سهام | ۴۷٪ | ۳۵٪ | - |

**۵-۲- درآمدهای عملیاتی:**

درآمد عملیاتی نسبت به دوره مشابه سال مالی قبل ۲۲ درصد افزایش یافته است که ناشی از افزایش قیمت، بهینه سازی سبد محصولات، تولید به هنگام، افزایش بهره وری، مدیریت و برنامه‌ریزی زنجیره تامین و کشش بازار است.

**۵-۳- بهای تمام شده درآمدهای عملیاتی:**

نسبت بهای تمام شده به درآمد عملیاتی نسبت به دوره مشابه سال مالی قبل ۶ درصد کاهش داشته که علت اصلی خرید مواد اولیه با قیمت مناسب می‌باشد.

**۵-۴- هزینه‌های فروش، اداری و عمومی :**

هزینه‌های فروش، اداری و عمومی نسبت به دوره مشابه سال مالی قبل ۳۳ درصد افزایش یافته است که علت اصلی آن افزایش هزینه پورسانت‌های فروش به علت افزایش فروش و حقوق و مزایای کارکنان طبق بخشنامه شورای عالی کار افزایش می‌باشد.

**۵-۵- سایر اقلام عملیاتی:**

سایر اقلام عملیاتی طی دوره مالی مورد گزارش عمدتاً مربوطه به زیان تسعیر دارایی‌ها و بدهی‌های ارزی عملیاتی است.

**۵-۶- هزینه‌های مالی:**

هزینه‌های مالی نسبت به دوره مالی قبل ۷ درصد افزایش یافته است که علت آن عدم پرداخت تسهیلات توسط بانک ها می‌باشد.

**۵-۷- سایر درآمدها و هزینه‌های غیرعملیاتی:**

سایر درآمدهای غیرعملیاتی طی دوره مالی مورد گزارش عمدتاً مربوطه به فروش مواد اولیه و سود سهام است.

## ۸-۵- تاثیر تغییر قیمت های شهریور ماه

| ردیف | نام کالا | واحد | نرخ قدیم - بسته | نرخ جدید- بسته | تفاوت نرخ | درصد رشد |
|---|---|---|---|---|---|---|
| ۱ | آمپول اکسوفر®(آیرون سوکروز) ۱۰۰ میلی گرم در ۵ میلی لیتر | عددی ۵ | ۱,۵۰۰,۰۰۰ | ۳,۰۳۲,۸۳۰ | ۱,۵۳۲,۸۳۰ | ۱۰۲٪ |
| ۲ | شربت اگزاکید ®(سرماخوردگی کودکان) - ۶۰ میلی لیتر | عدد | ۱۸۰,۰۱۲ | ۲۲۵,۰۱۴ | ۴۵,۰۰۲ | ۲۵٪ |
| ۳ | شربت اگزاکید ®(سرماخوردگی کودکان) - ۱۲۰ میلی لیتر | عدد | ۲۵۹,۲۱۷ | ۳۲۴,۰۲۱ | ۶۴,۸۰۴ | ۲۵٪ |
| ۴ | شربت دیفنکسیر - سی ®( دیفن هیدرامین کمپاند) - ۶۰ میلی لیتر | عدد | ۱۹۴,۴۱۲ | ۲۴۳,۰۱۶ | ۴۸,۶۰۴ | ۲۵٪ |
| ۵ | شربت دس لوراتادین ۲.۵ میلی گرم بر ۵ میلی لیتر-۱۲۰ میلی لیتر | عدد | ۲۰۴,۰۰۰ | ۲۵۰,۱۱۵ | ۴۶,۱۱۵ | ۲۳٪ |
| ۶ | شربت سالبوتامول ۱۲۰میلی لیتر -اکسیر | عدد | ۱۸۰,۰۱۲ | ۲۳۴,۰۱۵ | ۵۴,۰۰۳ | ۳۰٪ |
| ۷ | شربت گایافنزین ۱۰۰ میلی گرم در ۵ میلی لیتر | عدد | ۲۰۴,۰۰۰ | ۲۴۰,۴۹۵ | ۳۶,۴۹۵ | ۱۸٪ |
| ۸ | شربت دکسترومتورفان ۱۵میلی گرم/ ۵ میلی لیتر،۱۲۰ میلی لیتر | عدد | ۲۱۶,۰۱۴ | ۲۷۰,۰۱۷ | ۵۴,۰۰۳ | ۲۵٪ |
| ۹ | شربت دکسترومتورفان ۱۵ میلی گرم / ۵ میلی لیتر ، ۶۰میلی لیتر | عدد | ۱۸۰,۰۱۲ | ۲۲۵,۰۱۴ | ۴۵,۰۰۲ | ۲۵٪ |
| ۱۰ | شربت لاکتولوز /۱۰ گرم در ۱۵ میلی لیتر | عدد | ۸۶۸,۴۹۲ | ۱,۱۲۸,۵۹۲ | ۲۶۰,۱۰۰ | ۳۰٪ |
| ۱۱ | شربت دیفنکسیر ®( دیفن هیدرامین) ۱۲.۵ میلی گرم در ۵ میلی لیتر- ۶۰ میلی لیتر | عدد | ۱۹۸,۰۱۳ | ۲۴۷,۵۱۶ | ۴۹,۵۰۳ | ۲۵٪ |
| ۱۲ | الگزیر برم هگزین ۴ میلی گرم در ۵ میلی لیتر-۶۰ میلی لیتر | عدد | ۱۸۷,۲۱۲ | ۲۳۴,۰۱۵ | ۴۶,۸۰۳ | ۲۵٪ |
| ۱۳ | سوسپانسیون تایلوفن®(استامینوفن) ۱۲۰ میلی گرم در۵میلی لیتر-۱۲۰ میلی لیتر | عدد | ۳۶۷,۲۲۴ | ۴۵۹,۰۲۹ | ۹۱,۸۰۵ | ۲۵٪ |
| ۱۴ | سوسپانسیون خوراکی ایبوکسیر ® (ایبوپروفن) ۱۰۰ میلی گرم/۵ میلی لیتر، ۱۲۰ میلی لی | عدد | ۲۵۰,۰۰۰ | ۲۹۴,۷۶۹ | ۴۴,۷۶۹ | ۱۸٪ |
| ۱۵ | قرص اگزاکلد ® ( سرماخوردگی بزرگسالان) | عددی ۱۰۰ | ۸۴۰,۰۰۰ | ۱,۰۵۳,۳۰۰ | ۲۱۳,۳۰۰ | ۲۵٪ |
| ۱۶ | قرص اگزاکلد® (سرماخوردگی ) شب و روز | عددی ۱۶ | ۱۱۵,۲۰۰ | ۱۴۳,۶۶۴ | ۲۸,۴۶۴ | ۲۵٪ |
| ۱۷ | قرص ویتامین ب۱ -۱۰۰ میلی گرم | عددی ۱۰۰ | ۹۹۴,۶۰۰ | ۱,۰۳۶,۱۰۰ | ۴۱,۵۰۰ | ۴٪ |
| ۱۸ | قرص ویتامین ب۱ -۳۰۰ میلی گرم | عددی ۱۰۰ | ۱,۸۲۳,۵۰۰ | ۱,۸۹۹,۴۰۰ | ۷۵,۹۰۰ | ۴٪ |
| ۱۹ | قرص اریترومایسین ۴۰۰ - اکسیر | عددی ۱۰۰ | ۵,۷۶۰,۴۰۰ | ۷,۴۸۸,۵۰۰ | ۱,۷۲۸,۱۰۰ | ۳۰٪ |
| ۲۰ | قرص روکشدارسداف®(فکسوفنادین) ۶۰ میلی گرم | عددی ۱۰۰ | ۸۷۶,۰۰۰ | ۱,۰۹۶,۵۰۰ | ۲۲۰,۵۰۰ | ۲۵٪ |
| ۲۱ | قرص روکشدارسداف®(فکسوفنادین) ۱۸۰میلی گرم | عددی ۱۰۰ | ۲,۱۱۶,۳۰۰ | ۲,۶۰۴,۰۰۰ | ۴۸۷,۷۰۰ | ۲۳٪ |
| ۲۲ | قرص روکشدارسداف®(فکسوفنادین) ۱۲۰میلی گرم | عددی ۱۰۰ | ۱,۵۸۴,۰۰۰ | ۱,۹۵۱,۲۰۰ | ۳۶۷,۲۰۰ | ۲۳٪ |
| ۲۳ | قرص روکشدار فاموتیدین ۲۰ میلیگرم | عددی ۱۰۰ | ۵۵۲,۶۰۰ | ۶۹۰,۷۰۰ | ۱۳۸,۱۰۰ | ۲۵٪ |
| ۲۴ | قرص روکشدار فاموتیدین ۴۰ میلیگرم | عددی ۱۰۰ | ۶۹۰,۷۰۰ | ۸۶۳,۴۰۰ | ۱۷۲,۷۰۰ | ۲۵٪ |
| ۲۵ | قرص آسپرین ۸۰ میلی گرم-انتریک کوتد | عددی ۱۰۰ | ۴۸۳,۵۰۰ | ۶۰۴,۴۰۰ | ۱۲۰,۹۰۰ | ۲۵٪ |
| ۲۶ | کپسول اکسی پرازول®(امپرازول)۲۰میلیگرم شیشه ای- اکسیر | عددی ۱۴۰ | ۱,۵۴۷,۱۴۰ | ۱,۹۳۳,۹۶۰ | ۳۸۶,۸۲۰ | ۲۵٪ |
| ۲۷ | پلی اتیلن گلایکول ۷۰ گرم / پودر برای تهیه محلول خوراکی | عدد | ۳۱۶,۸۲۰ | ۳۹۶,۰۲۵ | ۷۹,۲۰۵ | ۲۵٪ |
| ۲۸ | کپسول سفالکسین ۵۰۰ میلیگرم- اکسیر | عددی ۱۰۰ | ۳,۷۲۹,۸۰۰ | ۴,۸۴۸,۷۰۰ | ۱,۱۱۸,۹۰۰ | ۳۰٪ |

## ۹-۵- اطلاعات اعضای هیات مدیره

| اعضای هیات مدیره و مدیر عامل | نام نماینده اشخاص حقوقی | سمت | تحصیلات | سوابق اجرایی | تاریخ عضویت در هیات مدیره | میزان مالکیت در سهام شرکت |
|---|---|---|---|---|---|---|
| شرکت سرمایه گذاری دارویی تأمین | لاله بیرامی | رییس هیات مدیره - غیرموظف | دکتری تخصصی - حسابداری | بیش از ۱۸ سال سابقه اجرایی در سمت‌های مدیریت و ریاست حسابداری و حسابرسی داخلی-عضو جامعه حسابرسان داخلی و حسابرسان خبره ایران -مدیر ارتقا شفافیت و پیگیری گزارش های حسابرسی شرکت های سرمایه گذاری تامین اجتماعی | ۱۴۰۳/۱۰/۲۶ | ۲۸/۳۵ |
| شرکت داروپخش | عاصم عبدالله پور | مدیر عامل و نایب رییس هیات مدیره - موظف | دکتری تخصصی شیمی | ۲۲سال سابقه کار و مدیریت عاملی در شرکت های دارویی بورسی و غیر بورسی نظیر داروسازی جابر ابن حیان-هلدینگ زاگرس دارو-پارس دارو، رازک، شیمی دارویی داروپخش | ۱۴۰۳/۱۱/۲۹ | ۵۲/۸۱ |
| شرکت داروسازی کاسپین تامین | محمد پرتوی شایان | معاون مالی اقتصادی و عضو هیات مدیره - موظف | کارشناسی حسابداری | ۲۲سال سابقه کار در سمت های ریاست، مدیریت و معاونت مالی در شرکتهای خودرو سازی و دارویی بورسی و عضویت در هیات مدیره شرکتهای دارویی تامین | ۱۴۰۳/۰۳/۲۲ | کمتر از ۱ درصد |
| شرکت تولید مواد اولیه داروپخش | وحیده چالاکی | عضو هیات مدیره - غیرموظف | دکتری داروسازی | دارای سوابق مسئول فنی در داروخانه و شرکت‌های پخش و وارداتی دارویی، عضو کمیته روسای داروخانه‌های مرجع کشور و کارگروه کمیته مدیریت تامین و دسترسی دارویی سازمان غذا و دارو ، نایب رییس انجمن علمی داروسازان ایران | ۱۴۰۴/۰۳/۲۱ | کمتر از ۱ درصد |
| شرکت ره آورد تامین | فاقد نماینده | | | | | کمتر از ۱ درصد |

## ٦- جمع‌بندی

این شرکت در دوره جاری با افزایش فروش ۲۲ درصدی نسبت به دوره مشابه سال قبل گذشته توانسته نسبت به حفظ جایگاه چهارمی در صنعت دارو و در بین شرکت‌های بورسی دارویی اقدام نماید.